



国際ロータリー第 2840 地区 2024～2025 年度

MAEBASHI HIGASHI ROTARY CLUB

クラブ会報



会長 藤原 崇史 幹事 小山 京子 会報・公共イメージ委員長 宮崎 真一 編集者 宮崎 真一
 事務局／〒371-0847 前橋市大友町1丁目2番11号ロイヤルチェスター前橋内 TEL. 027-252-7907 FAX. 027-252-7926
 E-mail maebashi-higashi@rid2840.jp URL <http://www.rid2840.jp/maebashi-higashi> (10時～16時 休日 毎週火曜日)

2025年 2月 27日 (木) 第2217回 例会報告

点 鐘 藤原 崇史 会長
 ロータリーソング 我らの生業
 4つのテスト

会長の時間 藤原 崇史 会長



本日の会長の時間は、2/23がロータリーの創立記念日でございましたので改めてロータリークラブの歴史を皆さんと一緒に学びたいと思います。

藤原年度で何度も何度も出てきている名前ですが、弁護士だったポールハリスさんが1905年2月23日にアメリカ、イリノイ州シカゴで初の例会を開いたということで2/23が創立記念日となったわけでございます。地元の多種多様な職業人を集めたクラブ、即ち集いの時間を設けたい。そんなことを思い描き始めたのがロータリークラブの始まりであります。1905年からの2年後、1907年にロータリーとして初めての奉仕活動をシカゴで行ったそうですが、何か分かりますでしょうか？ヒントは1907年、明治40年です。日露戦争において勝利したものの賠償金を得られなかったため日本では戦後恐慌と呼ばれたほどの不景気でございます、世界でも世界恐慌といわれるほど不景気な時代でした。きっとシカゴの町のトイレ事情も劣悪だったことでしょう。(小山幹事をご指名)。そうです。街の衛生改善のために公衆トイレを造り寄贈しました。これがロータリーとしての初めての奉仕活動だそうです。その後、1908年にそんな取り組みいいね。と感心したカリフォルニア州のサンフランシスコの経営者達が、二つ目のロータリークラブを設立し1910年以降、全米各地にロータリークラブが設立されていきました。そして何度もお話していますので、もう分かると思いますが、日本で初めて出来たロータリークラブは何ロータリークラブでしょうか？(石原さんをご指名)。そうです。東京ロータリークラブですね。1920年に設立された訳であります、誰のご尽力によって設立されたか分かりますでしょうか？ヒントは足立ガバナーが尊敬し大好きな人です。(近藤さんをご指名)。米山梅吉さんですね。東京ロータリークラブのスポンサークラブはどこなのかどうか調べてみましたが、不明だそうです。

因みに我が前橋東ロータリークラブのスポンサークラブは前橋西ロータリークラブであります。では当クラブがスポンサーをして出来たロータリークラブはどこかわかりますでしょうか？ヒントは当クラブの事務局の隣に事務局を設置してあるクラブです。(八木さんをご指名)。前橋中央ロータリークラブですね。

皆さん知っていますか？ロータリークラブを楽しむ為の10カ条というものが当クラブにはあります。これを聞いて実践すれば苦手なあの人も仲良くなれること間違いなしでございます。そして更には元々仲の良かった会員同士ももっともっと仲良くなれること間違いなしでございます。簡単にこの秘訣をご紹介します。10カ条を読んだ後に、

どうでしょうか？大先輩も先輩も新入会員もみんなみんな仲良くなれること間違いなしですね。改めて2/23はロータリークラブの創立記念日でございます。多種多様な職業人を集めた、集いの時間を設けたい。そんなことを思い描いたのがロータリークラブでございます。今日までポールハリスの思いが継承され、本日もこの例会に多種多様な職業人が集まっております。皆様のロータリーライフが益々充実されることを祈念申し上げ、本日の会長の時間を終わりにしたいと思います。

ロータリーを楽しむための10カ条、もし欲しいという方がいらっしゃればお渡ししますので私までお声がけください。以上で本日の会長の時間を終わります。

2025/2/27

幹事報告 小山 京子 幹事



- 1) 各テーブルに置かせていただいております、『ハイライトよねやま』をご覧ください。
- 2) マイロータリーの登録がまだの方はお願いいたします。もう少しで目標の85%を達成いたします。
- 3) 『第9回 日台ロータリークラブ親善会議 札幌大会のご案内』ご希望の方は事務局までお問い合わせください。

4) 第37回あすなろ祭(移動例会)の出欠の最終確認を回覧でお回しいたしますので、ご記入をお願いいたします。

出席報告

	会員数	休会者	出席者	欠席者	補填者	率
本 日	51(51)	0	22(4)	29		44.90%
前々回	51(51)	0	20(4)	31	13	67.35%

※特別会員A(補欠法人会員)出席者 0名 ・ 特別会員B 出席者 0名

部会報告

ゴルフ部会 角田 有司 部幹事



東RCの第6回自ゴルフコンペのお知らせです。当初20日で開催を予定していましたが13日が休会になったのと、20日は祝日でプレー費が高いため、開催日を20日(木)へ変更させていただきました。ぜひ多くの方のご参加をお待ちしております。

■日程: 令和7年3月13日(木) ■時間: 集合7:50/アウトコーススタート 8:20 4組

■場所: THE CLUB golf village(旧レイサム)

(住所: 群馬県安中市安中 5853 TEL: 027-382-5151)

■参加費: 3,000円(配偶者の方 3,000円)

■プレー費: 各自精算願います(キャディー付)

■表彰式: プレー終了後行います

■朝食: 6時半～ 2Fレストランにてお召し上がりいただけます。

ニコニコBOX報告 小栗 和磨 委員

(順不同)



藤原会長・小山幹事: 本日もよろしくお願いします。

戸塚和昭直前会長: 吉井ちゃん、卓話楽しみにいます。

釘島伸博副会長: 吉井さんの卓話に感謝して!!

内 山 均 さん: 吉井会員の卓話に期待します。

大本 計 馬 さん: 吉井幸広会員の卓話を楽しみにしています。

近藤日出夫さん: 吉井幸広さんの卓話を楽しみにしております。

鈴木みづえさん: 吉井さんの卓話、楽しみです。

田 嶋 景 姫 さん: 吉井さんの卓話、お楽しみです。

山 岡 俊 介 さん: 吉井さんの卓話、楽しみにしております。

八 木 慎 次 さん: 初めての出会いに。

新入会員卓話

◆吉井 幸広 会員



1、私が保険業界に転職した理由

まず私が保険業界に転職した理由をいくつかご説明します。前職は伊勢崎市にある製造業メーカーのシステム開発子会社でシステム営業を13年間勤務していました。コンピュータの専門学校から新卒で入社しましたが心のどこかに自分で仕事をしたいという気持ちが常にあったのかと思います。そんな中で上司と関係がうまくいかず、最終的にはうつ病を発症してしまい、転職を決意しました。うつ病と一口にいても

これは当事者でなければわからない苦しみであったことを覚えています。

一年間上司とほぼ口を利かず状態でした。その時言われた言葉が“上司は部下を選ぶが部下は上司を選べない”という言葉でした。のちにこの経験が役にたちました。

いろいろ転職面接を受ける中で、縁故知人の契約なしの研修社員(代理店独立制度)を募集していたAIU保険会社に転職することになりました。

2025/2/27

2、保険業界ってどうなの？

まず、損害保険会社の研修社員とは保険会社の社員として決められた3年とか5年間で独立するための収入保険料を新規開拓していく仕事です。

保険会社は5年間で5000万円の収入保険料が最低の独立基準となっていました。

入社当初の基本給は30万程度なのですが、半年ごとに基本給が半減していくのです。

それは自分で契約した保険の手数料がプラスとして加算される計算ですが半減する基本給についていけず、どん底の時は手取りが10万円位になった時がありました。

5年間で年間5000万円の保険を集積するのですから、個人の保険を契約していたのでは達成できません、なので必然的に法人契約が中心となりそれは今でも変わっていません。全契約の約95%が法人、個人事業主の契約となっています。

この保険代理店研修制度は全員が達成できるものでなく、実際代理店として卒業できる人は数パーセントの確立です。群馬支店で5年間の挙績数字未達でやめていった人は20人を超えていました。現在はこの制度は見直され独立の基準も緩和されています。

3、損害保険と生命保険。

まず保険といっても損害保険と生命保険では全く異なる商品となっています。

しかしながら法人の保険契約が多くなると損害保険だけではお客様のご要望に対して片手落ちになってしまいます。必然的に生命保険の取り扱いも多くなってきます。

ひと昔前はある一定の挙績を達成すると海外表彰制度がありましたが数年前から契約者目線で考えると人の金で何をしているかのことで現在では海外旅行表彰は無くなっています。

生命保険の代理店会 損害保険の代理店会それぞれ群馬の代理店会長をやってまいりましたが、それを募集する人たちの個性が全く異なるのです。

損害保険と生命保険 生命保険専門を扱っている生命保険会社は直販社員といいますが損害保険って難しくてわからないという方が多くいます。

不足かつ突発かつ外来の事故が損害保険の大前提の定義です。

生命保険は支払い要件としては死亡したときは保険金。病気の際は給付金といいます。

大きく違うのは損害保険のホショウは“補償”。

生命保険は“保証”と同じホショウでも字が違います。

読んで字のごとくそれぞれの保険の役割が大きく異なる点もあります。

生命保険業界では死亡補償にからめてファイナンシャル的要素を持った変額保険など投機的な保険が多くなってきています。これは NISA(少額投資非課税制度)や iDeCo(個人型確定拠出型年金)などの影響かと思われますが、ひと昔とは違い若い方の投資先の一つとして最近が増えてきています。

4、現在の損害保険業界の状況

現在、損害保険業界ではいろいろな事が変わろうとしてきています。

それはビッグモーター事件がきっかけとなっている面もあるかと思いますが、保険業界の一部代理店がメーカー側(保険会社)と供託していろいろな事をやってきた背景があります。

しかしながら、日本における損害保険代理店のほとんどはコンプライアンス重視で経営していますが金融庁からメーカー(損害保険会社)への指導や監査が BM 問題から厳しくなり、結果代理店のそのほとんどはメーカーからの指示で今まで以上に厳しい募集体制が求められることになってきています。今までは挙績重視であったものが体制整備状態を重視されるようになってきました。

保険会社も自動車ディーラーとの関係にも変化が出てきています。

それは自動車ディーラー(ディーラーも保険代理店)と保険会社との関係です。今までは自動車ディーラーが保険会社に対して紹介自動車契約数がありその達成度によりディーラーにおける自動車保険扱い比率が変わるといったものでした。考えれば金融庁管轄の代理店がやっているのはおかしいことです。

現在では保険会社に対するノルマは無くなった(少なくなった)ようです。

5、最後に。

長年保険業界で仕事をしていると、いろいろな場面に当たります。

2025/2/27

生命保険ではご契約があってもお客様も若かったので当然お亡くなりになるかたもほぼいみせんでしたが最近になって自分自身も年を重ねると生命保険の保険金支払いもたびたび出てきます。法人の契約が主体ですから当然その後の会社の相談も受けることになります。

相続の問題や後継者の問題。長期で多額の借入をしていた会社。予め考えていないと大変な事になってしまいます。

損害保険では弁護士先生にお願いしなければならない億を超える使用者賠償責任の訴訟。これは訴訟に至らない点でもパワハラセクハラ不当解雇など昔では考えられないような請求が散見されるようになりました。時代によって保険のリスクは常に変化しているのです。

保険とは皆様の生活や、もしもの時に役立つものです。

保険には匂いも味もしません。紙一枚だけの契約です。

しかし本当に困ったときに、本当に迷ったとき、だれにも周りの相談できないときに、その紙一枚が何物にも代えられない物になるのです。

我々保険代理店はそのお客様をよく知り、どんなリスクがあるかを分析し提案をします。

提案して不要であると判断されてもいいのです。

代理店で最悪なのは、「なぜ吉井さん、こんなことになったのに保険提案してくれなかったの？」

これを言われてしまったら保険代理店失格です。

私は保険業が本当に天職だと感じています。転職してよかったです。

ご挨拶 釘島 伸博 会員

釘島さんより、お祝いに贈られました、ステキなメガネを
かけられて、誕生日のお礼のお言葉を頂きました。



点 鐘 藤原 崇史 会長

~~~~~

『2024~2025年度 ニコニコBOX累計額』 511,000 円

~~~~~

★ 編集後記 ★ 会報・公共イメージ委員会 宮崎 真一委員長

新入会員の皆さん、入って間もない皆さん、例会にあまり出れていない皆さん、

ここロータリーで、親しく話したり、頼れたり、そんな仲間は、出来てますでしょうか？

ロータリーでは、様々な方がおり、ご年齢から、会社、役職と、色んな立場の方が居られます。

会長の時間でもありました様に、一見、話しかけづらい方にも、話しかけてみると、話が弾んだり、日頃、生活してるだけではお会い出来ない方と、コミュニケーション出来る環境、というだけでも、貴重であり、嬉しいものです。

また、少なくとも、ロータリーに居る以上は、奉仕精神、いわゆる、人のお役に立ちたいと思えている人達の集まりであり、仲間意識も高い故に、会員同士、助け合い、支え合いも出来るのが、このロータリーの良いところです。

お付き合いだから、とか、仕事だから、そういう云々の前に、純粹に、身近な仲間として、頼り頼られたくなるのは当然の意識でして、シンプルに、素敵なコミュニティとして、活かしていくべきところだと思います。

その中で、自身の生業の話でも良いですし、何か、価値観とかマインドが一緒の方が居られたら、尚の事、仲良くなれるのではないのでしょうか。

そのためにも、コミュニケーションは、大切ですので、つい、先輩も後輩も、お互いに気を遣うがあまりに、不器用になってしまう事も多いですが、お互いにめげずに、かつ、仮に例えば、前に話した事等、重複した話や質問であったり、何か忘れてしまっていたりと、コミュニケーション内で、失礼な事があっても、どうか、穏便に、見守りつつ、そうした優しい環境で、積極的にお話が出来れば、より良いかと思えます。

私、宮崎自身も、まだまだ、本来の自分を発揮出来ていないのですが、仲良くさせて頂きながら、お相手を知りつつ、自分の事も知って頂けますと幸いです。

引き続き、宜しくお願い致します。